

Geschäftsanhahnung Kanada

Zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen, mit dem Fokus auf Cybersecurity, insb. Daten und Cloudsicherheit



Vom 01. bis zum 6. Juni 2025 führt die AHK Kanada in Zusammenarbeit mit SBS im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz, eine Geschäftsanhahnungsreise nach Kanada in die Provinzen Ontario und Quebec durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme. Sie ist Bestandteil der Exportinitiative „Zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen“ und wird im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU durchgeführt. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU).

Geschäftspotenzial für deutsche KMU in Kanada

Der kanadische Markt für Cyber-Security wächst besonders durch die Nachfrage in den Bereichen Cloud-Sicherheit, IoT-Sicherheit, Cyber-Security Beratung, Managed Security Services, Datenschutz und Compliance durch expandierenden Onlinehandel. Der erhöhte Verkehr sensibler Daten und Zuwachs an digitalen Arbeitsplätzen steigert gemeinsam mit Technologien wie 5G die Anfälligkeit für Cyberattacken von privaten und Firmen-Netzwerken. Dies lässt die Risiken aber auch zugleich die Marktchancen im Bereich Cybersecurity merklich ansteigen. Der kanadische E-Commerce wuchs im Jahr 2023 auf über 52 Mrd. US-Dollar an, relativ hierzu stiegen auch die Verluste durch Cyberattacken von acht Prozent auf 23 Prozent an. Zugleich erhöhten kanadische Unternehmen branchenabhängig seit 2019 ihre Ausgaben für Cybersecurity

um 25 bis 50 Prozent. Es besteht eine Vielzahl an Marktchancen für deutsche Unternehmen im Bereich zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen.

Insbesondere in den Provinzen Ontario und Quebec sind mit rund 700.000 KMUs von insgesamt 1.3 Millionen kanadischen Unternehmen die größten regionalen Marktchancen für Anbieter von IT-Lösungen für KMU vorhanden. Marktchancen mit Fokus auf Cybersecurity und Cloudsicherheit ergeben sich für Produkte und Dienstleistungen aus den Bereichen Datenschutz- und Compliance Lösungen, Cloud Sicherheit, Cybersecurity und Lösungen zur Sicherheit der IoT-Umgebung.

Durchführer



CANADIAN GERMAN CHAMBER OF INDUSTRY AND COMMERCE INC.
LA CHAMBRE CANADIENNE ALLEMANDE DE L'INDUSTRIE ET DU COMMERCE INC.
DEUTSCH-KANADISCHE INDUSTRIE - UND HANDELSKAMMER

TORONTO

Zielgruppe

Die Geschäftsanhaltung richtet sich an 8-12 deutsche Unternehmen aus der Branche der Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen, mit dem Fokus auf:

- Cybersecurity

Insbesondere:

- Datensicherheit
- Cloudsicherheit

Ihre Vorteile einer Teilnahme

- Individuell organisierte B2B-Gespräche mit potenziellen Geschäfts- und Vertriebspartnern
- Präsentation Ihres Unternehmens sowie Ihrer Produkte und Technologien vor einem ausgewählten Fachpublikum
- Umfassendes Zielmarktwebinar vor Antritt der Reise
- Briefingveranstaltung zu wirtschaftlichen, rechtlichen und kulturellen Themen
- Besuche potenzieller Stakeholder direkt vor Ort

Ihr Expertenteam

Projektträger – AHK Kanada

Seit über 50 Jahren berät die Deutsch-Kanadische Industrie- und Handelskammer (AHK Kanada), ansässig in Toronto, erfolgreich kleine und mittelständische Unternehmen beim Markteintritt in Kanada. Dazu bieten die Mitarbeiter der AHK Kanada Dienstleistungen, wie u.a. Buchhaltung, Firmengründung, Immigrationsberatung, Marktanalysen und Geschäftspartnersuchen an.



Kooperationspartner – SBS Systems for business solutions

SBS systems for business solutions ist ein Beratungsunternehmen für komplexe Internationalisierungsprojekte weltweit. SBS verfügt über langjährige Erfahrungen in der Planung und Realisierung von Projekten, Workshops, Events und B2B-Geschäftstreffen sowie individuellen Markteintrittsstrategien – ein Fokus liegt auf Zivile Sicherheitstechnologien, Smart City, Infrastruktur und Mobilität.

Zielgruppe dieses Projektes sind kleine und mittlere Unternehmen (KMU), im Bereich ziviler Sicherheitstechnologie und -dienstleistung mit Firmensitz in Deutschland.■

Vorläufiges Programm* der Geschäftsanhaltung Kanada vom 1. bis 6. Juni 2025

Datum	Programminhalte
Sonntag, 01.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Anreise nach Toronto • Gemeinsames Abendessen (Delegation und Vertreter der AHK Kanada)
Montag, 02.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Briefing und Begrüßung durch die AHK Kanada • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Gemeinsames Abendessen (AHK Kanada) mit Vertretern der Delegation und anderen Multiplikatoren bzw. Gästen (u.a. Bildungseinrichtungen, Verbänden, Projektpartnern, und Unternehmen), und ggf. mit Einbeziehung des deutschen Generalkonsulats in Toronto
Dienstag, 03.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Präsentationsveranstaltung (siehe separates Programm) • Weiterreise per Zug nach Ottawa
Mittwoch, 04.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Gesprächstermine mit potenziellen Geschäftspartnern im Raum Ottawa • Empfang von Partnerverband (Ottawa-Gatineau Cybersecurity Cluster) Roundtable mit anschließendem B2B Networking • Weiterreise per Zug nach Montreal
Donnerstag, 05.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Unternehmensbesuch bei SAP Labs mit anschließendem Roundtable mit Teilnahme u.a. von ICM2 Institut, Cybereco • Individuelle B2B Termine mit Unternehmen und Bildungseinrichtungen • Gemeinsames Abendessen (AHK Kanada) mit Vertretern der Delegation und anderen Multiplikatoren bzw. Gästen und ggf. mit Einbeziehung des deutschen Generalkonsulats in Montreal.
Freitag, 06.06.2025	<ul style="list-style-type: none"> • Individuelle Geschäftstermine (B2B) • Feedbackrunde • Individuelle Abreise

*Stand: 11.12.2024. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Die Besuchstermine werden noch an die tatsächlichen Interessenschwerpunkte der angemeldeten Unternehmen angepasst.

Anmeldung und Kontakt

Hat die Veranstaltung Ihr Interesse geweckt?
Dann melden Sie sich einfach online auf unserem Portal für Förderprojekte germantech.org an bzw. kontaktieren Sie direkt die Projektleiterin, Frau Mihaela Nistorica.

SBS Systems for business solutions

Frau Mihaela Nistorica
Tel: +49-30 2201 3397
E-Mail: m.nistorica@sbs-business.com
URL: www.sbsbusiness.eu

Anmeldeschluss ist der **28.02.2025**

Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungsprogramms für KMU können Sie unter www.gtai.de/mep abrufen.

Kosten

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 EUR (netto) für Teilnehmende mit weniger als 2 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten
- 750 EUR (netto) für Teilnehmende mit weniger als 50 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 500 Beschäftigten
- 1000 EUR (netto) für Teilnehmende ab 50 Mio. EUR Jahresumsatz oder ab 500 Beschäftigten

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen. Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Kooperationspartner



Fachpartner



Mit der Durchführung dieses Projekts im Rahmen des Bundesförderprogramms Mittelstand Global/ Markterschließungsprogramm beauftragt:

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:

